

April 25, 2024

To,

India Radiators Limited

No. 88, Mount Road,

Guindy, Chennai- 600032,

Tamil Nadu, India

Dear Sir,

Sub: Open Offer by Mercantile Ventures Limited (“Acquirer”) to acquire upto 2,34,000 (Two Lakh Thirty Four Thousand) Fully paid-up Equity shares of Rs. 10/- each for cash at a price of ₹ 6/- (₹ 4.26/- in terms of regulation 8(2) of the SEBI (SAST) Regulations, 2011 and ₹ 1.74/- towards the interest @ 10% per annum for a period of 4 years for the delay in making an Open Offer) (“Offer Price”), to the Public Shareholders of India Radiators Limited (“Target Company”) Pursuant to and in Compliance with the Requirements of The Securities And Exchange Board of India (Substantial Acquisition of Shares and Takeovers) Regulations, 2011, as amended (“SEBI (SAST) Regulations, 2011”) (“Offer” Or “Open Offer”).

We have been appointed as ‘Manager’ to the captioned Open Offer by the Acquirer in terms of regulation 12(1) of the SEBI (SAST) Regulations. In this regard, we are enclosing the following for your kind reference and records:

A copy of “**Reminder Advertisement**” dated **April 24, 2024**. The Reminder Advertisement was published today, **April 25, 2024** in the following newspapers:-

Sr. No.	Newspapers	Language	Editions
1	Financial Express	English	All Editions
2	Jansatta	Hindi	All Editions
3	Makkal Kural	Tamil	Chennai Edition – Place of Registered office of Target Company is situated
4	Pratahkal	Marathi	Mumbai Edition – Place of Stock Exchange at which shares of Target Company are listed

In case of any clarification required, please contact the person as mentioned below:

Contact Person	Designation	Contact Number	E-mail Id
Satej Darde	Senior Manager	+91-022-49730394	satej@saffronadvisor.com
Narendra Kumar Gamini	Assistant Vice President		narendra@saffronadvisor.com

We request you to kindly consider the attachments as good compliance and disseminate it on your website.

For Saffron Capital Advisors Private Limited



Satej Darde

Senior Manger

Equity Capital Markets

Encl: a/a

INDIA RADIATORS LIMITED

Registered Office: No. 88, Mount Road, Guindy, Chennai-600032, Tamil Nadu, India
Tel: +91 44 40432211; Email: cs@indiaradiators.com, Website: www.indiaradiators.com;
Corporate Identification Number: L27209TN1949PLC000963;

This Advertisement is being issued by, Saffron Capital Advisors Private Limited ("**Manager to the Offer**"), on behalf of, Mercantile Ventures Limited ("**Acquirer**") to acquire upto 2,34,000 (Two Lakh Thirty Four Thousand) Fully Paid-Up Equity Shares of ₹ 10/- each for cash at a price of ₹ 6/- (₹ 4.26/- in terms of regulation 8(2) of the SEBI (SAST) Regulations, 2011 and ₹ 1.74/- towards the interest @ 10% per annum for a period of 4 years for the delay in making an Open Offer) Per Equity Share Aggregating upto ₹14,04,000/- (Rupees Fourteen Lakh Four Thousand only) and the interest is payable only to the shareholders who were shareholders at the time of the trigger of the Open Offer and continue to be remain as shareholders as on the date of the Public Announcement, to the Public Shareholders of India Radiators Limited ("**Target Company**") Pursuant to and in Compliance with the Requirements of the Securities and Exchange Board of India (Substantial Acquisition of Shares and Takeovers) Regulations, 2011, as amended ("SEBI (SAST) Regulations, 2011") ("**Offer**" Or "**Open Offer**").

Kind Attention- Physical Shareholders of India Radiators Limited

Eligible Shareholders holding Equity Shares in physical form and who have not received the physical copy of Letter of Offer ("**LOF**") for any reason whatsoever, may send request to Registrar & Transfer Agent to the Open Offer, Cameo Corporate Services Limited at priya@cameoindia.com and avail soft copy of the LOF. Alternatively, Eligible Shareholders may also download the soft copy of LOF from the website of SEBI's website www.sebi.gov.in or Manager to the Offer, www.saffronadvisor.com or BSE, www.bseindia.com. Eligible Shareholders are required to refer to the Section titled "Procedure for Acceptance and Settlement of the Offer" at page 32 of the LOF in relation to inter alia the procedure for tendering their Equity Shares in the Open Offer and are required to adhere to and follow the procedure outlined therein.

Capitalised terms used but not defined in this Advertisement shall have the same meanings assigned to such terms in the Public Announcement and/or DPS and/or LOF and/or Corrigendum. The Acquirer accept full responsibility for the information contained in this Advertisement and also for the obligations of the Acquirer as laid down in SEBI (SAST) Regulations, 2011.

**ISSUED BY THE MANAGER TO THE OFFER
ON BEHALF OF THE ACQUIRER**



Saffron Capital Advisors Private Limited

605, Sixth Floor, Centre Point, Andheri-Kurla Road,
J. B. Nagar, Andheri (East), Mumbai-400 059,
Maharashtra, India. **Tel. No.:** +91 22 49730394;

Email id: openoffers@saffronadvisor.com

Website: www.saffronadvisor.com

Investor Grievance Id:

investorgrievance@saffronadvisor.com

SEBI Registration Number: INM000011211

Validity: Permanent

Contact Person: Satej Darde/ Narendra Kumar Gamini

REGISTRAR TO THE OFFER



Cameo Corporate Services Limited

Subramanian Building, No.1,
Club House Road, Chennai-600 002, Tamilnadu, India
Tel: +91 44 4002 0700;

Email id: priya@cameoindia.com

Website: www.cameoindia.com

Investor grievance: investor@cameoindia.com

SEBI Registration: INR000003753

Validity: Permanent

Contact Person: Sreepriya. K

Place: Chennai
Date: April 24, 2024

FULL-SERVICE HOTEL BRAND ROLLOUT ON THE CARDS

Indian Hotels Q4 profit up 27%, misses estimates

Revenue increases 17.2% to ₹1,905 cr

RAJESH KURUP
Mumbai, April 24

INDIAN HOTELS COMPANY (IHCL) has posted a rise in consolidated net profit at ₹418 crore during a seasonally strong fourth quarter, but was below Street estimates' ₹428 crore.

In comparison, the operator of Taj brand of hotels, had posted a net profit of ₹328 crore for the same period in the previous fiscal. The Tata group company's board also recommended a dividend of ₹1.75 per share.

During the reporting quarter, IHCL's revenue rose 17.2% to ₹1,905 crore from ₹1,625 crore posted during the year-ago period, while Ebitda rose 23.2% to ₹660 crore, it said in a statement. A consensus estimate of Bloomberg analysts was expecting the Tata Group firm to post a consolidated revenue of ₹1,914 crore and Ebitda of ₹680 crore.

"The fourth quarter marked eight consecutive quarters of record financial performance driven by double-digit revenue growth in same-store hotels, incremental revenue from not like for like

EYEING DOUBLE-DIGIT GROWTH

■ The Taj brand of hotels' operator, had posted a net profit of ₹328 cr

for the same period in the previous fiscal ■ During the reporting quarter, IHCL's revenue rose 17.2% to ₹1,905 cr from ₹1,625 cr



■ Q4 marked eight consecutive quarters of record financial performance driven by double-digit revenue growth

■ In FY25, IHCL will deliver double digit growth at 30% with new businesses

■ IHCL had started its 5-yr capital deployment plan from FY23 to FY27, entailing a ₹3,500 cr investment

PUNEET CHHATWAL, MD & CEO, IHCL

WITH 53 SIGNINGS IN FY24, IHCL ACHIEVED A PORTFOLIO OF 310 HOTELS ENABLED BY ATTAINING SCALE IN EACH OF OUR BRANDS



hotels (new hotels) and scaling of new businesses. With 53 signings in FY24, IHCL achieved a portfolio of 310 hotels, enabled by attaining scale in each of our brands and forming strategic alliances in new market segments," IHCL MD & CEO, Puneet Chhatwal said.

In FY25, IHCL will continue to deliver double digit revenue growth at 30% with new businesses and opening of 25 hotels. It will also start the roll out of Gateway, a full-service hotel brand in the upscale segment, starting with 15 hotels.

The launches would commence from Bekal in Kerala, and Nashik in this quarter, followed by Bengaluru, Thane and Jaipur. The brand will scale up to a 100-hotel portfolio by 2030. IHCL had started its five-year capital deployment plan from FY23 to FY27, entailing a total investment of ₹3,500 crore.

Deepika Rao, executive vice president (new businesses and hotel openings) said: "We already began deploying the capital. We have completed renovation of the Taj Mahal, Delhi, opened Ginger at Mumbai Airport, and Taj

Usha Kiran Palace, Gwalior. We will open the new Chambers at Taj West End, Bengaluru and a new Indian restaurant there".

IHCL also achieved key goals under 'Ahvaan 2025' well ahead of time with a full year consolidated EBITDA margin of 33.7%, a portfolio of more than 300 hotels and a cash position of ₹2,206 crore.

In May 2022, IHCL rolled out a strategy - 'Ahvaan 2025' - to restructure its entire portfolio of hotels, including becoming a zero net debt firm and clocking 33% EBITDA margin, by FY26.

KKR eyes \$1-bn takeover of Healthium Medtech

BAIJU KALESH & MANUEL BAIGORRI
April 24

KKR & CO is considering an acquisition of Indian medical-device maker Healthium Medtech, according to people familiar with the matter.

The private equity firm has been holding talks with Healthium's owner, Apax Partners, on a potential deal, the people said, asking not to be identified because the information is private. A transaction could be valued at as much as \$1 billion, according to the people.

Apax Partners, which bought Healthium in 2018, has been working with advisers to gauge interest in the business, the people said. Other suitors including rival buyout firms have also studied an acquisition of Healthium, they said. Deliberations are ongoing, and talks could still fall apart or another buyer could emerge. Representatives for KKR and Apax Partners declined to comment.

Bengaluru-based Healthium, founded in 1992, makes products for surgical, post-surgical and chronic care applications, according to its website.

—BLOOMBERG



The private equity firm has been holding talks with Healthium's owner, Apax Partners, on a potential deal

Trai proposes telecom infra sharing for telcos to reduce cost

FE BUREAU
New Delhi, April 24

THE TELECOM REGULATORY Authority of India (Trai) on Wednesday said the department of telecommunications (DoT) should allow sharing of all types telecom infrastructure between the operators, to reduce costs, improve quality of services, avoid duplication of investment, and provide timely services, among other things.

Trai's recommendation to DoT, followed a consultation on the subject 'telecommunication infrastructure sharing, spectrum sharing, and spectrum leasing'. This came after DoT sent a reference to Trai in 2022, which asked the regulator to share views that whether sharing of all kinds of telecom infrastructure and network elements among all categories of licenced service providers should be allowed.

At present, as per the provisions contained in Unified Licence, the sharing of active infrastructure is limited to antenna, feeder cable, Node B, Radio Access Network (RAN) and transmission system only.

Besides, some of the service licences and authorisations under the licence do not contain specific provisions relating to the permission for passive infrastructure sharing.

Active infrastructure sharing is the sharing of electronic infrastructure of



Trai's recommendation to DoT followed a consultation on the subject 'telecommunication infrastructure sharing, spectrum sharing, and spectrum leasing'

the telecommunication network, while passive infrastructure sharing is where non-electronic infrastructure such as building, dark fiber, duct space, right of way, etc, is shared.

"It is expected that permitting active infrastructure sharing among telecommunication service licensees would result in lowering the cost of the provision of wireline services, which may boost the proliferation of wireline telephone and broadband services in the country," Trai said.

Macrotech net profit jumps 21% to ₹670 cr

FE BUREAU
Mumbai, April 24

MACROTECH DEVELOPERS, WHICH develops properties under the 'Lodha' brand, posted a 21% jump in its profit after tax (PAT) at ₹670 crore in Q4FY24, a tad higher than analyst estimates. Analysts had estimated a profit of ₹630 crore.

Its revenues from operations went up 23% y-o-y at ₹4,020 crore, higher than analyst estimates of ₹3,824 crore.

The company said it posted its best ever annual pre-sales at ₹14,520 crore and best ever quarterly pre-sales at ₹4,230 crore. Its collection went up 20% to ₹3510 crore

Abhishek Lodha, MD & CEO, Macrotech Developers, said, "Driven by the strength of our brand, we delivered pre-sales of ₹14,500 crore for FY24, meeting our guidance of delivering consistent and predictable 20% growth.

Our Q4FY24 pre-sales stood at ₹4,230 crore, showing a strong 40% year-on-year growth."

Lodha said the company has achieved its guidance of reducing its net debt well below 0.5 times of equity.

Realtors see debt go down as sales boom

RAGHAVENDRA KAMATH
Mumbai, April 24

THE DEBT LEVELS of a majority of listed property companies have either gone down or remained stable in the last four years amid a boom in sales.

Top developers such as DLF, Brigade Enterprises, Sobha, Phoenix Mills and others have kept their debt at similar levels or reduced it in the last four years, data from CapitalLine show.

DLF, the country's largest real estate company, saw its debt coming down by 2.44 times in the last four years to ₹3,317 crore. Godrej Properties, Prestige, Oberoi Realty in the top bracket are the only major players whose debt levels have gone up between FY20 and FY24 (as of September 30, 2023).

Vikas Anand, associate director, India Ratings & Research, said the overall leverage for the industry has come down significantly post Covid, as most of the developers have been looking to de-leverage balance sheets and focusing on completion of existing projects over the last three years.

"This has enabled the developers to manage their liquidity better, and also enhanced their ability to look for good deals and acquisitions. A large number of developers have also moved towards the asset-light strategy, wherein they enter into partnerships for developments with land owners," Anand said. However, for any developer whose debt has gone up, the change in debt should be looked at in tandem with the busi-

REALITY CHECK

Total debt (in ₹ crore)

Company	FY20	FY21	FY22	FY23	FY24*
DLF	8,103	6,785	4,182	3,334	3,317
Godrej Properties	3,715	4,593	5,196	6,431	10,262
Prestige Estates	9,272	4,755	7,250	9,420	11,059
Phoenix Mills	4,308	4,063	3,982	4,259	4,505
Oberoi Realty	1,519	1,534	2,855	3,944	3,358
Brigade Enterpr.	4,522	5,005	4,906	4,634	4,875
Sobha	3,131	3,052	2,529	2,027	2,023
Signature Global	981	1,186	1,170	1,724	1,133

*as September 30, 2023

Source: Capitaline



ness development (BD) activity and the portfolio of projects being developed, he said.

Godrej Properties' debt has trebled to ₹10,262 crore between FY20 and FY24. It is expanding in key markets such as NCR, Mumbai, Bangalore

and entering new ones such as Hyderabad to grow its business. The company, which was earlier focusing on joint development model, has bought 250 acres of land in the last two years. The company's sales booking has also jumped 3.8 times during the period.

Prestige Estates debt has gone up nearly 20% in the last four year.

DLF's debt came down by 2.44 times in last four years to ₹3,317 cr; Godrej Properties' debt levels have gone up between FY20-FY24

DLF's debt came down by 2.44 times in last four years to ₹3,317 cr; Godrej Properties' debt levels have gone up between FY20-FY24

Prestige is expanding in markets such as Mumbai, and NCR to expand its footprint. Amit Bagri, CEO at Kotak Mahindra Investments, said collections of all large developers have moved up dramatically. "Leverage on residential has gone up only for developers who have been actively buying land - for the rest, it has come down.

Given the current sales/collection flow, residential collection is likely to be greater than construction expense in most cases especially for large developers."

Companies which have not been aggressive on land buying such as Sobha, Brigade, Kolte Patil or even

DLF to some extent, are consistently seeing lower leverage, he said. Shobhit Agarwal, MD at Anarock Capital said the real estate upcycle witnessed in 2004-2012 period, developers had increased debt as the asset inflation cycle made leverage-led acquisitions viable.

"However, the subsequent years witnessed most developers suffer consequences of a leveraged balance sheet in a down cycle. Consequently, many developers have become debt averse and are being judicious in use of debt capital where they have a choice," Agarwal said.

Saurabh Shatdal, MD, capital markets and head-retail India at Cushman & Wakefield said most of the listed developers including Godrej Properties and Prestige have a strategic focus on improving financial health and stability.

"This trend reflects better cash management, potentially driven by improved operations, strategic shifts towards more lucrative real estate segments or adherence to stricter regulatory standards," he said.

Major developers have managed to sell their inventory and launch multiple projects. In order to keep up with the demand, the developers have rationed their cashflow and made appropriate arrangements to either use their own funds or raise debt and ensure timely delivery of the project to the buyers, he said.

Going forward, there may be a slight jump in the debt levels due to the increased BD as well as project developments amid land cost inflation, Anand of India Ratings said.

Tata Consumer eyes 2-4% growth in tea

VIVEAT SUSAN PINTO
Mumbai, April 24

TATA CONSUMER PRODUCTS, which is the country's second-largest branded tea maker after Hindustan Unilever (HUL), expects its domestic tea volumes to grow in mid-single-digits over the long term as demand stabilises.

In the short term, tea volume growth will likely grow between 2% and 4%, MD & CEO Sunil D'Souza said on an earnings' call on Wednesday.

For the March 2024 quarter (Q4FY24), the company's India beverages, which includes tea, reported flat volume growth and 3% revenue growth versus last year. For FY24, India beverage volumes climbed 2% and revenue rose 7% versus the year-ago period.

Tea, in particular, saw 2-3% volume growth in Q4, which D'Souza admitted was a "bit soft" when compared with the trend seen in previous quarters. For perspective, branded tea has seen consumers down-trade to cheaper products over the last few quarters amid inflationary pressures. While tea prices are beginning to soften, volumes are likely

to pick up slowly, sector analysts said.

According to market researcher NielsenIQ, Tata Consumer has lost market share in both volume and value terms over the past year. Tata Consumer's moving annual total (MAT) market share for tea fell by 30 basis points in volume and 50 basis points in value over the past year, according to an investor presentation on the company's website, which cited NielsenIQ data.

MAT is the total value of a variable such as a product's sales figures over the course of 12 months. D'Souza said that the firm's market share in tea remained stable during the period and that there was no market share loss. "We strongly feel that we have not lost market share (in tea) and we would wait for competitive numbers to get a clearer picture on the subject," D'Souza said in response to investor queries.

In the overseas market in Q4, the US Regular Black Tea market declined by 2.7% in value, while the UK market registered a healthy 15% growth. The Canadian market also expanded, with Canada Regular Black Tea up by 3.4% and Canada Speciality Tea up by 5.3%, D'Souza said.

Nielsen says the company has lost volume and value share over the past year

INDIA RADIATORS LIMITED

Registered Office: No. 88, Mount Road, Guindy, Chennai-600032, Tamil Nadu, India
Tel: +91 44 40432211; Email: cs@indiaradiators.com, Website: www.indiaradiators.com;
Corporate Identification Number: L27209TN1949PLC000963;

This Advertisement is being issued by, Saffron Capital Advisors Private Limited ("Manager to the Offer"), on behalf of, Mercantile Ventures Limited ("Acquirer") to acquire upto 2,34,000 (Two Lakh Thirty Four Thousand) Fully Paid-Up Equity Shares of ₹ 10/- each for cash at a price of ₹ 6/- (₹ 4.26/- in terms of regulation 8(2) of the SEBI (SAST) Regulations, 2011 and ₹ 1.74/- towards the interest @ 10% per annum for a period of 4 years for the delay in making an Open Offer) Per Equity Share Aggregating upto ₹ 14,04,000/- (Rupees Fourteen Lakh Four Thousand only) and the interest is payable only to the shareholders who were shareholders at the time of the trigger of the Offer and continue to be remain as shareholders as on the date of the Public Announcement, to the Public Shareholders of India Radiators Limited ("Target Company") Pursuant to and in Compliance with the Requirements of the Securities and Exchange Board of India (Substantial Acquisition of Shares and Takeovers) Regulations, 2011, as amended ("SEBI (SAST) Regulations, 2011") ("Offer" or "Open Offer").

Kind Attention-Physical Shareholders of India Radiators Limited

Eligible Shareholders holding Equity Shares in physical form and who have not received the physical copy of Letter of Offer ("LOF") for any reason whatsoever, may send request to Registrar & Transfer Agent to the Open Offer, Cameo Corporate Services Limited at priya@cameoindia.com and avail soft copy of the LOF. Alternatively, Eligible Shareholders may also download the soft copy of LOF from the website of SEBI's website www.sebi.gov.in or Manager to the Offer, www.saffronadvisor.com or BSE, www.bseindia.com. Eligible Shareholders are required to refer to the Section titled "Procedure for Acceptance and Settlement of the Offer" at page 32 of the LOF in relation to inter alia the procedure for tendering their Equity Shares in the Open Offer and are required to adhere to and follow the procedure outlined therein.

Capitalised terms used but not defined in this Advertisement shall have the same meanings assigned to such terms in the Public Announcement and/or DPS and/or LOF and/or Corrigendum. The Acquirer accept full responsibility for the information contained in this Advertisement and also for the obligations of the Acquirer as laid down in SEBI (SAST) Regulations, 2011.

ISSUED BY THE MANAGER TO THE OFFER ON BEHALF OF THE ACQUIRER	REGISTRAR TO THE OFFER
<p>Saffron Capital Advisors Private Limited 605, Sixth Floor, Centre Point, Andheri-Kurla Road, J. B. Nagar, Andheri (East), Mumbai-400 059, Maharashtra, India. Tel. No.: +91 22 49730394; Email id: openoffers@saffronadvisor.com Website: www.saffronadvisor.com Investor Grievance Id: investor@grievance@saffronadvisor.com SEBI Registration Number: INM000011211 Validity: Permanent Contact Person: Satej Dardle/ Narendra Kumar Gamini</p>	<p>Cameo Corporate Services Limited Subramanian Building, No. 1, Club House Road, Chennai-600 002, Tamilnadu, India Tel: +91 44 4002 0700; Email id: priya@cameoindia.com Website: www.cameoindia.com Investor grievance: investor@cameoindia.com SEBI Registration: INR00003753 Validity: Permanent Contact Person: Sreepriya. K</p>

Place: Chennai
Date: April 24, 2024

केनरा बँक Canara Bank

HO: 112 J C Road, Bengaluru - 560 002

NOTICE

In terms of Banking Companies (Acquisition and Transfer of Undertakings) Act, 1970, amount remaining unpaid under Dividend Accounts of the Bank for a period of seven years shall be transferred to the Investor Education and Protection Fund (IEPF) established under Section 205C/125 of the Companies Act, 1956/2013. Accordingly, the transfer of unpaid dividend amount for the Financial Year 2016-17 (Final) to IEPF falls due on **22.08.2024**. Details of Unpaid Dividends are available on the website of the Bank i.e., www.canarabank.com at the link - "Investor Relation".

As per our various earlier communications, we have requested shareholders to claim the amount of unpaid dividend before it is transferred to IEPF as per statutory regulations. Such of those shareholders, who have not encashed their Dividend Warrants, are requested to approach the Registrar and Transfer Agent (RTA)/Bank on or before the due date mentioned above for transfer of unclaimed dividend to IEPF. The contact details of RTA/Bank is given below:

The Registrar and Transfer Agent of the Bank at the following address:
KFin Technologies Limited,
Unit - Canara Bank, Selenium Tower B, Plot 31-32, Gachibowli, Financial District, Nanakramguda, Hyderabad - 500 032
Toll Free No.: 1800 309 4001
Email Id: einward.ris@kfintech.com

Or
The Company Secretary of the Bank at the following address:
The Company Secretary,
Canara Bank, Secretarial Department, Head Office, 112, J C Road, Bengaluru - 560 002
Phone : 080-22100250 and
Email Id: hosecretarial@canarabank.com

Place: Bengaluru
Date: 25.04.2024

Sd/-
Santosh Kumar Barik
Company Secretary

இந்தியாவில் சமூக நீதியை வென்றெடுப்பதில் தமிழ்நாடு முக்கிய பங்காற்றியுள்ளது

டெல்லி மாநாட்டில் முதலமைச்சர் மு.க.ஸ்டாலின் உரை வாசிப்பு

புதுடெல்லி, ஏப்.25- இந்தியாவில் சமூகநீதியை வென்றெடுப்பதில் தமிழ்நாடு முக்கிய பங்காற்றியுள்ளது என்று முதலமைச்சர் மு.க.ஸ்டாலின் கூறியுள்ளார்.



அகில இந்திய சமூக நீதி கூட்டமைப்பின் தேசிய மாநாடு டெல்லியில் நேற்று நடைபெற்றது. இம்மாநாட்டில் காங்கிரஸ் கட்சியின் தலைவர் மல்லிகார்ஜுன சார்பே, முன்னாள் தலைவர்கள் சோனியா காந்தி, ராசூல் மற்றும் தேசிய அளவிலான கூட்டணி கட்சிகளின் முக்கிய தலைவர்கள் பங்கேற்று பேசினர்.

மாநாட்டில் தமிழக முதலமைச்சர் மு.க.ஸ்டாலின் அனுப்பிய வாழ்த்துரையை கூட்டமைப்பின் ஒருங்கிணைப்பாளர் வில்சன் எம். பி. வாசித்தார். அந்த வாழ்த்து அறிக்கையில் முதலமைச்சர் மு.க.ஸ்டாலின் கூறியிருப்பதாவது: இந்தியாவில் சமூகநீதியை வென்றெடுப்பதில் தமிழ்நாடு ஆற்றிய முக்கிய பங்கை அங்கீகரிப்பது மிகுந்த பொருத்தமானது என கருதுகிறேன். சமூகநீதிகளை ஒளிவிளக்காக தமிழ்நாடு திகழும் மரபு 1921ம் ஆண்டு நீதிக்கட்சி அரசு பிறப்படுத்தப்பட்ட

உள்ளது. இட ஒதுக்கீட்டின் அளவு 50ஐ தாண்டிக்கூடாது என தன்னிச்சையாக விதிக்கப்பட்ட அளவை விடவும் கூடுதலாக தமிழ்நாட்டில் இது நடைமுறையில் இருக்கிறது.

குறிப்பாக, தொழில்முறை பட்டப்படிப்புகளில் அரசுப் பள்ளி மாணவர்களுக்கு 7.5 சதவீத இட ஒதுக்கீடு வழங்குவதோடு, அவர்களுக்கான கல்வி, விடுதி செலவுகள் அனைத்தையும் ஏற்றுக்கொள்வோம் எனவும் அண்மையில் அறிவித்துள்ளோம். மேலும், கிறிஸ்தவர்களுக்கு மதம் மாறிய ஆதி திராவிடர்களுக்கும் இட ஒதுக்கீடு வழங்க வழிவகை செய்ய வேண்டும் என்ற தீர்மானத்தையும் அண்மையில் தமிழ்நாடு சட்டசபை நிறைவேற்றியுள்ளது.

தி.மு.க.வின் சமூகநீதிக் கொள்கைகளை எதிரொலிக்கும் வகையில் காங்கிரஸ் கட்சியின் 2024 தேர்தல் அறிக்கை அம்சங்களுக்கான கண்டு நான் பெருமையடைகிறேன். அடுத்து அமையவுள்ள நமது அரசு பிறப்படுத்தப்பட்டோர், பட்டியல் மற்றும் பழங்குடியினத்தவர்களை உயர்த்தும் வகையில் தனது வாக்குறுதிகளை நிறைவேற்றும் என மிகுந்த நம்பிக்கையோடு இருக்கிறேன். இவ்வாறு அதில் கூறப்பட்டுள்ளது.

இந்தியாவில் 70 கோடி பேருக்கு வங்கி கணக்கு, 40 கோடி பேர் வறுமையில் இருந்து மீட்பு: மோடியின் பணிகளை அமெரிக்காவிலும் செய்ய வேண்டும்

சென்னை, ஏப்.25- இந்தியாவில் 70 கோடி பேருக்கு வங்கி கணக்கு தொடங்கப்பட்டுள்ளது. 40 கோடி பேர் வறுமையில் இருந்து மீட்கப்பட்டுள்ளனர். இந்தியாவில் பிரதமர் மோடி செய்யும் நம்ப முடியாத பணிகளை அமெரிக்காவில் கொஞ்சமாவது செய்ய வேண்டும் என்று நிதி நிறுவன ஜேமி டைமன் கூறியுள்ளார்.

சென்னை, ஏப்.25- இந்தியாவில் 70 கோடி பேருக்கு வங்கி கணக்கு தொடங்கப்பட்டுள்ளது. 40 கோடி பேர் வறுமையில் இருந்து மீட்கப்பட்டுள்ளனர். இந்தியாவில் பிரதமர் மோடி செய்யும் நம்ப முடியாத பணிகளை அமெரிக்காவில் கொஞ்சமாவது செய்ய வேண்டும் என்று நிதி நிறுவன ஜேமி டைமன் கூறியுள்ளார்.

சென்னை, ஏப்.25- இந்தியாவில் 70 கோடி பேருக்கு வங்கி கணக்கு தொடங்கப்பட்டுள்ளது. 40 கோடி பேர் வறுமையில் இருந்து மீட்கப்பட்டுள்ளனர். இந்தியாவில் பிரதமர் மோடி செய்யும் நம்ப முடியாத பணிகளை அமெரிக்காவில் கொஞ்சமாவது செய்ய வேண்டும் என்று நிதி நிறுவன ஜேமி டைமன் கூறியுள்ளார்.

அமெரிக்காவின் நியூயார்க் நகரில் நடந்த பொருளாதார மாற்ற மாநாட்டில் அமெரிக்காவின் மிகப்பெரும் நிதி நிறுவனான ஜேபி மோர்க்ஸ் சேஸ் நிறுவனத்தின் தலைமை செயல் அதிகாரி ஜேமி டைமன் கலந்து கொண்டு பேசினார். அப்போது அவர் பிரதமர் மோடியை மிகவும் பாராட்டினார். ஒரு கட்டத்தில் அவர் இந்தியாவில் பிரதமர் மோடி செய்யும் பணிகளை அமெரிக்காவிலும் நாம் மேற்கொள்ள வேண்டும் என்று புகழாரம் சூட்டி பேசினார்.

பாதுகாப்பை உறுதி செய்ய கோர்ட்டுகளிலும், நீதிபதிகள் குழுவிலும் 'சுண்காணிப்பு கோரா'

சென்னை, ஏப்.25- கோர்ட்டு வளாகம் மற்றும் நீதிபதிகளின் குடியிருப்புகளில் சுண்காணிப்பு கோரக்கான பொருத்தி பாதுகாப்பு உறுதி செய்ய உத்தரவிடப்பட்டு உள்ளது. சென்னை ஐகோர்ட்டு நீதிபதிகள் கூறினர்.

சென்னை ஐகோர்ட்டு தலைமை நீதிபதி கோர்ட்டு அறையில் வக்கீல்கள் கடந்த 2015ம் ஆண்டு போராட்டத்தில் ஈடுபட்டனர். இதுகுறித்து ஐகோர்ட்டு தாமத முன்வந்து வழக்கை விசாரணைக்கு எடுத்து, பின்னர், சென்னை ஐகோர்ட்டு, ஐகோர்ட்டு மதுரை கிளைக்கு, மத்திய தொழில் பாதுகாப்பு படை (சி.ஐ.எஸ்.எப்.) வீரர்கள் மூலம் பாதுகாப்பு வழங்க உத்தரவிட்டது. இத்தகைய ஆய்வு செவ்வக தொகை ரூ.64 கோடியை ஆண்டுதொறும் தமிழ்நாடு அரசு

கோர்ட்டு அறையில் விஷம் குடித்து தற்கொலைக்கு முயல்வதும், குடும்பநல கோர்ட்டு நீதிபதி முன்பே மனவலியை கணவன் சுத்தியால் குத்தியது என்று பல சம்பவங்கள் நடந்துள்ளன. அதனால், சி.ஐ.எஸ்.எப். பாதுகாப்பு வழங்க வேண்டும் என்று கூறியிருந்தார். இதேபோல, வக்கீல் யானை ராஜேந்திரனும் ஒரு மனு தாக்கல் செய்திருந்தார். இந்த மனுக்களை விசாரித்த நீதிபதிகள், "இந்த கோரிக்கை ஏற்கனவே ஐகோர்ட்டு பாதுகாப்பு கமிட்டிக்கு அனுப்பி வைக்கப்பட்டு உள்ளது. மாநிலம் முழுவதும் உள்ள அனைத்து கோர்ட்டுகளுக்கும் சி.ஐ.எஸ்.எப். பாதுகாப்பு வழங்க வேண்டும் என்று வக்கீல் ஆர்.ஆர்.ஜார்ஜ் வில்லியம்ஸ் மனு தாக்கல் செய்தார். அதில், மாவட்ட அளவிலான கோர்ட்டு வளாகங்களில், தீர் ப்பு வழங்கும் போது குற்றவாளிகள் ஓடி விடுவதும், கவுன்சிலிங்கி ன் பிபா து மன வலியை கண வன் அடிப்பதும், தீர்ப்பு வழங்கியவுடன்

சென்னை, ஏப்.25- கோர்ட்டு வளாகம் மற்றும் நீதிபதிகளின் குடியிருப்புகளில் சுண்காணிப்பு கோரக்கான பொருத்தி பாதுகாப்பு உறுதி செய்ய உத்தரவிடப்பட்டு உள்ளது. சென்னை ஐகோர்ட்டு நீதிபதிகள் கூறினர். சென்னை ஐகோர்ட்டு தலைமை நீதிபதி கோர்ட்டு அறையில் வக்கீல்கள் கடந்த 2015ம் ஆண்டு போராட்டத்தில் ஈடுபட்டனர். இதுகுறித்து ஐகோர்ட்டு தாமத முன்வந்து வழக்கை விசாரணைக்கு எடுத்து, பின்னர், சென்னை ஐகோர்ட்டு, ஐகோர்ட்டு மதுரை கிளைக்கு, மத்திய தொழில் பாதுகாப்பு படை (சி.ஐ.எஸ்.எப்.) வீரர்கள் மூலம் பாதுகாப்பு வழங்க உத்தரவிட்டது. இத்தகைய ஆய்வு செவ்வக தொகை ரூ.64 கோடியை ஆண்டுதொறும் தமிழ்நாடு அரசு

AMBIT Finvest AMBIT FINVEST PRIVATE LIMITED
சுமர்பீட்டு அலுவலகம்: கனிமய வால் தெரு, 5வது தளம், ஏ 506-510, அருகே சி.என்.எஸ். சாலை, அந்திமீதி கிழக்கு, மு.பெ.எ-400093

படிவம் - A பொது அறிவிப்பு
(இந்திய நொடித் தலை மற்றும் திவால் தலை வாரியம் (தரமாக கலைக்கும் தடைமுறைகள்) ஒழுங்கு விதிகள் - 2017 - பகுதி 14-ன் கீழ்)



நாடாளுமன்ற தேர்தல் வாக்குப்பதிவு நிறைவேட்டதையொட்டி முதலமைச்சர் மு.க.ஸ்டாலின் அவரது இல்லத்தில் அமைச்சர்கள் சந்திப்பு. மு.பெ.சமீந்தனன், சக்கிரவர்த்தி, கயல்விழிநெல்வாஜு, வீட்டுவாதி வாரிய தலைவர் பூசுமிருகன், திருப்பூர் தெற்கு மாவட்ட செயலாளர் பத்மநாபன், பொள்ளாச்சி நாடாளுமன்ற தொகுதி வேட்பாளர் ஸ்ரவசாமி ஆகியோர் சந்தித்து பேசினார்கள். உடன் அமைச்சர் துரைமுருகன் மற்றும் நிர்வாகிகள் உள்ளனர்.

டி.என்.பி.எஸ்.சி. குரூப்-2, 2ஏ பதவிகளுக்கான தேர்வு தேதி மாற்றம்: புதிய அட்டவணை வெளியீடு

சென்னை, ஏப்.25- குரூப்-2, 2ஏ பதவிகளுக்கான தேர்வுத் தேதியையும், தேர்வுத் திட்ட நடைமுறையையும் மாற்றி புதிய அட்டவணையை டி.என்.பி.எஸ்.சி. நேற்று வெளியிட்டு இருக்கிறது. தமிழ்நாடு அரசு பணியாளர் தேர்வாணையம் (டி.என்.பி.எஸ்.சி.) அரசுத் துறைகளில் காலியாக இருக்கும் பணியிடங்களுக்கு ஒவ்வொரு ஆண்டும் அறிவிப்புகளை வெளியிட்டு, தேர்வுகளை நடத்தி வருகிறது. அந்தவகையில் 2024

விரித்துரைக்கும் குரூப்-2, 2ஏ பதவிகளுக்கான தேர்வுத் தேதியையும், தேர்வுத் திட்ட நடைமுறையையும் மாற்றி புதிய அட்டவணையை டி.என்.பி.எஸ்.சி. நேற்று வெளியிட்டு இருக்கிறது. தமிழ்நாடு அரசு பணியாளர் தேர்வாணையம் (டி.என்.பி.எஸ்.சி.) அரசுத் துறைகளில் காலியாக இருக்கும் பணியிடங்களுக்கு ஒவ்வொரு ஆண்டும் அறிவிப்புகளை வெளியிட்டு, தேர்வுகளை நடத்தி வருகிறது. அந்தவகையில் 2024

அதிகரிக்கப்பட்டு இருக்கின்றன. 6,244 குரூப்-4 பதவிகளுக்கான தேர்வு ஜூன் மாதம் 9ந்தேதி நடக்கிறது. இத்தவிர மேலும் சில பதவிகளுக்கான பணியிடங்களும், அதற்கான தேர்வு தேதிகளும் சேர்க்கப்பட்டு இருக்கின்றன. இந்த அட்டவணையை தேர்வுகள் https://www.tnpsc.gov.in/ என்ற இணையதளத்தில் சென்று தெரிந்துகொள்ளலாம். மேற்கண்ட தகவல் டி.என்.பி.எஸ்.சி. வெளியிட்டுள்ள செய்திக்குறிப்பில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.

பலூர் பொன்னன் லிமிடெட்
சுமர்பீட்டு அலுவலகம்: கனிமய வால் தெரு, 5வது தளம், ஏ 506-510, அருகே சி.என்.எஸ். சாலை, அந்திமீதி கிழக்கு, மு.பெ.எ-400093

MANAPPURAM HOME FINANCE LTD
மணப்பூரம் ஹோம் பொன்னன் லிமிடெட்
மணப்பூரம் ஹோம் பொன்னன் லிமிடெட்
CIN: U65923K12010P1039179

INDIA RADIATORS LIMITED
Registered Office: No. 88, Mount Road, Guindy, Chennai-600032, Tamil Nadu, India
Tel: +91 44 40432211; Email: cs@indiaradiators.com

IN THE COURT OF XV SMALL CAUSES JUDGE AT CHENNAI
RCOP.No.243 of 2018
Yasmeen Nigar, and others
Decree Holders/Petitioners

